



LYCEE PROFESSIONNEL
AMBLARD

Métiers du bois - Métiers du tertiaire
Lycée des Métiers d'Art de la Bijouterie - Joaillerie

Cookson-CLAL

BON PLAN ETUDIANT

-15%* Sur les outils & l'Argent



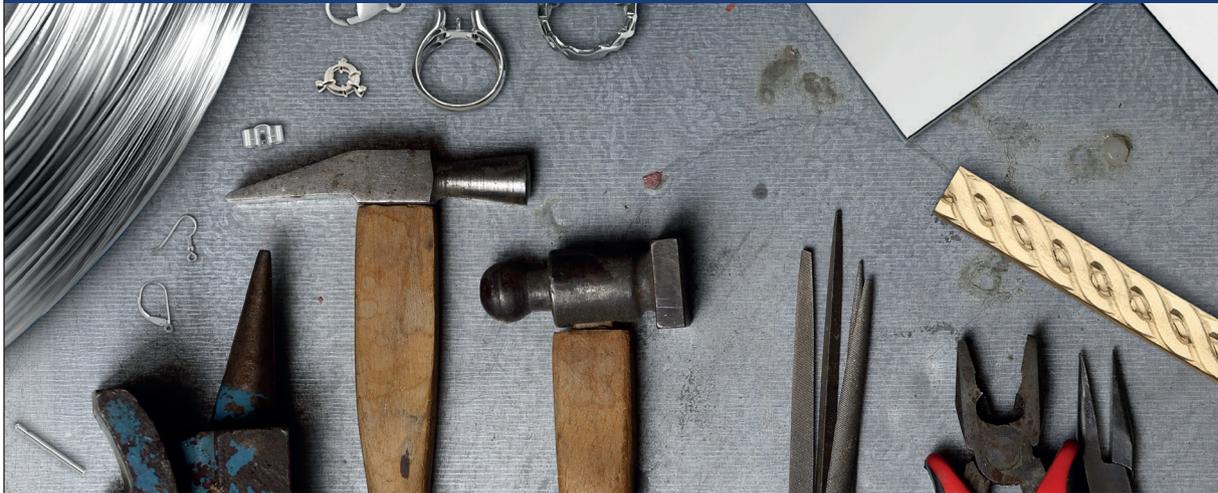
cookson-clal.com



0800 878 202 (Appel gratuit)



Agences



 **Cookson-CLAL**
Heimerle + Meule Group

*-15% sur l'outillage & la façon des métaux apprêtés Argent, valable en agence et sur le site cookson-clal.com.
Remise effectuée sur présentation de la carte étudiant, utilisable plusieurs fois, sans limite de quantité ou de montant. Valable jusqu'au 30 sept. de l'année en cours.

ÉDITO

LP Amblard, labellisé lycée des métiers d'art de la Bijouterie - Joaillerie en 2012, existe depuis 75 ans. C'était autrefois l'Ecole Technique Algoud, le seul établissement technique de Valence. à la création de la cité scolaire Briffaut, des formations ont été transférées sur le plateau (Briffaut).

UN LYCÉE
AUJOURD'HUI,
UN MÉTIER
POUR DEMAIN

Cependant, les formations bijouterie (du CAP au DN-MADE) existent ici depuis 40 ans. La qualité des sections bijouterie du L.P. Amblard est reconnue à l'échelon européen et nos élèves viennent de toutes les régions de France. La menuiserie constitue l'autre pôle industriel de l'établissement. Disposant d'ateliers neufs, c'est un secteur en pleine expansion et notre ambition s'attache à développer davantage (du CAP au BAC PRO) les structures de formation aux métiers du bois en accueillant de plus en plus d'élèves et en les amenant sur un marché du travail porteur d'emplois qualifiés.

Enfin, nous formons les 2/3 de nos élèves dans le secteur tertiaire, dans le domaine de la vente, du commerce et des services.

Ces formations tertiaires permettent à des élèves parfois hésitants quant à leur avenir professionnel de construire leur projet et de se former aux toutes dernières technologies de vente. Du CAP au BAC PRO, ces formations sont de plus en plus appréciées par le monde professionnel.

Avec ces trois dominantes, vente et services, menuiserie et bijouterie, le L.P.

Amblard permet à ses élèves de réaliser leurs projets et les mène sur le marché du travail avec toutes les compétences aujourd'hui exigées dans ces secteurs. C'est un lieu de formation professionnelle qui valorise les compétences et qui redonne confiance à des élèves parfois malmenés par le système scolaire.

Par ailleurs et pour répondre encore mieux à la demande des professionnels, nous disposons d'une antenne du GRETA pour la formation continue en bijouterie. Ensemble, les élèves apprennent un métier, ensemble, ils se construisent en tant que citoyen responsable.

C'est la mission des adultes qui les entourent.



CAP
bureautique

DES DOCUMENTS • INNOVANTS

id'print id'flow id'smart

04 75 78 19 48 | info@capbureautique.fr
www.capbureautique.fr



**EXPO • LIVE • RESTAU • TAPAS
VIE NOCTURNE**

04 26 50 32 80 - 60 RUE DES ALPES, 26000 VALENCE
WWW.LEZARTS-CAFE.COM

f @ t



Chabanel
meniseries volets stores portails

Tél. 04 75 60 60 30
27 à 31 rue Jacquard - ZI Les Auréats - 26000 VALENCE
valence@chabanel.fr - www.groupechabanel.com



Optic
St Marcel

Etienne COTTE
OPTICIEN

93 avenue de Provence • 26320 St Marcel lès Valence
04 75 79 17 49 • etienne.cotte@orange.fr
lundi : 14h-19h • mardi au samedi 9h-12h / 14h-19h

04 - bijouterie Leclerc

MENUISIERIE ROBIN Frères

*Neuf et Rénovations - Bois - PVC
Agencements de magasins*

45 rue Chorier 26000 VALENCE
Tél : 04 75 43 32 89 - Fax : 04 75 43 43 85
Portable : 06 12 46 84 25
email : sarl.robin-freres@akeonet.com

SOMMAIRE



LYCÉE PROFESSIONNEL AMBLARD

43, rue Amblard - 26000 Valence
Tél. : 04 75 82 12 00
Fax : 04 75 42 21 74
ce.0261100E@ac-grenoble.fr
amblard.elycee.rhonesalpes.fr

- 1 - Édito
- 3 - Sommaire
- 4 - Organigramme des formations
- 5 - Les formations

01 - LES MÉTIERS DU TERTIAIRE

- 7 - 2NDE Métiers de la relation clients
- 8 - **BAC PRO** Métiers du commerce et de la vente
Option A : Animation et gestion de l'espace commercial
- 9 - **BAC PRO** Métiers du commerce et de la vente
Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- 10 - **CAP** employé de commerce multi-spécialités
- 11 - **BAC PRO** Métiers de l'accueil

02 - LES MÉTIERS DE LA BIJOUTERIE

- 14 - **CAP** Art techniques de la bijouterie joaillerie
Option : Bijouterie - Joaillerie
- 15 - **BMA** Art du bijoux
- 16 - **CAP** Art et techniques de la bijouterie Option : Sertissage
- 17 - **CAP** Art et techniques de la bijouterie Option : Polissage
- 18 - **DN Made** objet spécialité : Ornement et bijou

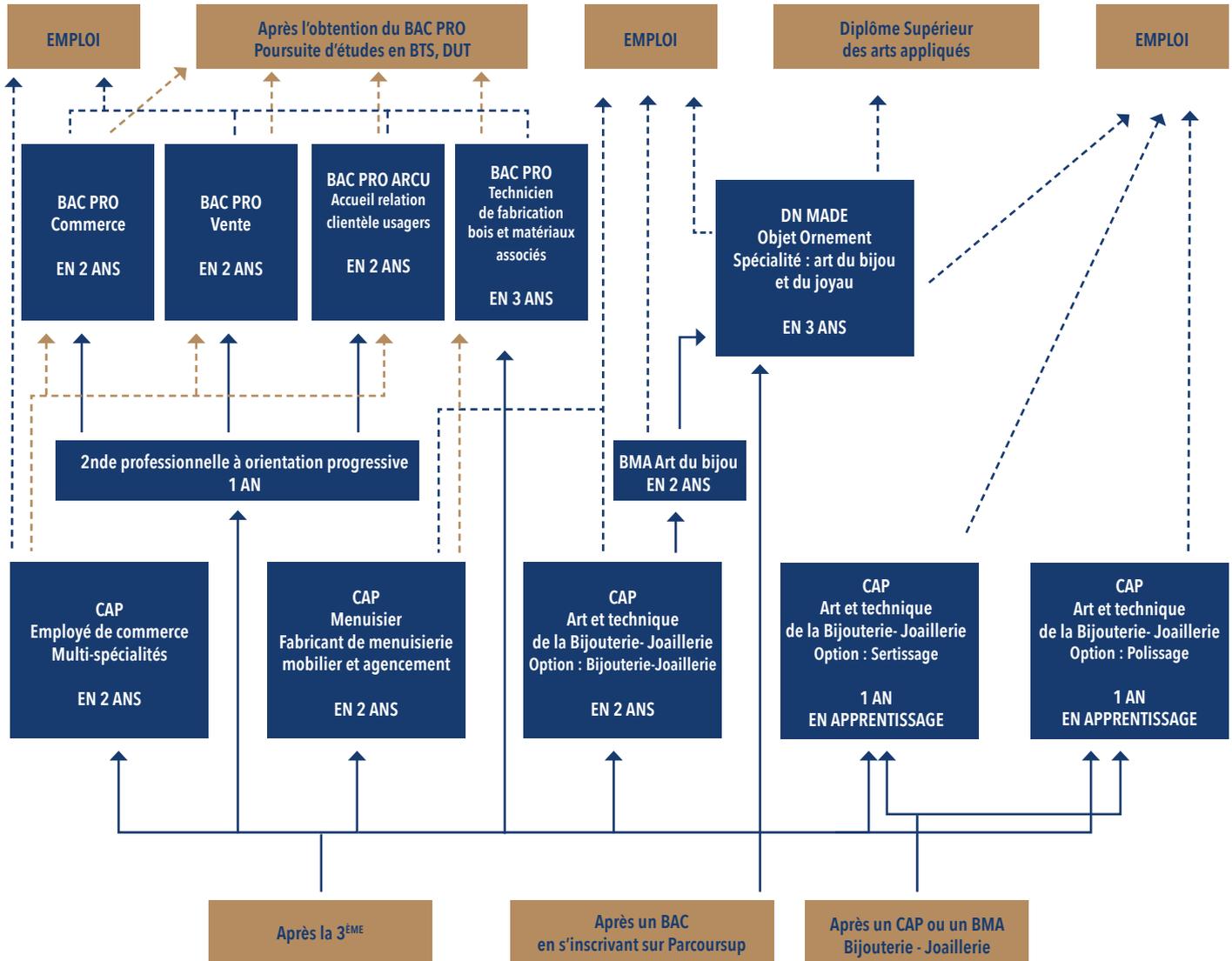
03 - LES MÉTIERS DU BOIS

- 20 - **CAP** Menuisier fabricant mobilier et agencement
- 21 - **BAC PRO** Technicien de fabrication bois et matériaux associés

04 - LA VIE AU LYCÉE

- 23 - Internat et demi pension | Les bourses | Le CDI
- 24 - La section Européenne
- 26 - Informations utiles
- 27 - Formation continue pour adultes : GRETA VIVA 5
- 28 - Mes notes

ORGANIGRAMME DES FORMATIONS



LES FORMATIONS

APRÈS LA 4° LA 3° PFP

Un module qui permet aux élèves qui envisagent une formation (professionnelle ou technologique) après la classe de 3ème de tester leurs centres d'intérêt. Il s'articule autour de 3 objectifs :

1. Connaître le monde professionnel (découverte des métiers à travers des activités pratiques (secrétariat, bois, Vente), les milieux professionnels et diverses formations.
2. Construction d'un projet professionnel à partir de ses points forts et centres d'intérêt. Stages effectués et visites dans des lycées, entreprises, intervention de professionnels en cours
3. Enseignement de la classe de 3ème générale

LES MÉTIERS DU TERTIAIRE

- > **CAP** Employé de commerce multi-spécialités
- > **SECONDE BAC PRO** Métiers de la relation clients
- > **BAC PRO** Métiers du commerce et de la vente
 - Option A** : Animation et gestion de l'espace Commercial (Commerce)
 - Option B** : Prospection clientèle et valorisation de l'offre Commerciale (Vente)
- > **BAC PRO** Métiers de l'accueil

LES MÉTIERS DE LA BIJOUTERIE

- > **CAP** Art et Techniques de la Bijouterie – Joaillerie | **Option** : Bijouterie-Joaillerie
- > **BMA** Art du Bijou
- > **DN MADE** Mention : Objet | **Spécialité** : Ornement et bijou

EN APPRENTISSAGE

- > **CAP** Art et Techniques de la Bijouterie – Joaillerie | **Option** : Sertissage
- > **CAP** Art et Techniques de la Bijouterie – Joaillerie | **Option** : Polissage

LES MÉTIERS DU BOIS

- > **CAP** Menuisier fabricant de menuiserie mobilier et agencement
- > **BAC PRO** Technicien de fabrication bois et matériaux associés

01

LES MÉTIERS
DU TERTIAIRE



2NDE MÉTIER DE LA RELATION CLIENTS

1 AN

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Aux élèves issus de Troisième

NOMBRE DE PLACES 75

STAGE EN ENTREPRISE

6 à 7 semaines



POURSUITE D'ÉTUDES

- > 1^o Bac Pro Métiers du commerce et de la vente, Option A (Commerce)
- > 1^o Bac Pro Métiers du commerce et de la vente, Option B (Vente)
- > 1^o Bac Pro Métiers de l'accueil

Permettre aux élèves inscrits en seconde M.R.C. de mieux construire leur projet professionnel en se familiarisant avec les différents secteurs d'activités du commerce, de la vente, ou de l'accueil.

Favoriser l'accès à des passerelles permettant de s'orienter vers la première STMG par exemple.

Les contenus pédagogiques de la seconde indifférenciée :

- > Les contenus pédagogiques de la seconde indifférenciée doivent permettre aux élèves de découvrir les différents champs d'application de la filière tertiaire.
- > Lors de la première PFMP les élèves pourront choisir une entreprise dans l'un des trois domaines d'activité : l'accueil, la vente ou le commerce.
- > Le contenu pédagogique des matières professionnelles permettra également d'acquérir des notions communes aux trois champs proposés

BAC PRO MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

2 ANS

OPTION A

ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL (COMMERCE)



Employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Il participe au sein de l'équipe commerciale :

- > à l'approvisionnement
- > à la vente, au conseil et la fidélisation du client
- > à l'animation de la surface de vente
- > à la gestion commerciale attachée
- > à sa fonction.
- > Il est autonome en entretien de vente, mais il exerce son activité sous l'autorité d'un responsable.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Après une seconde MRC

NOMBRE DE PLACES 30

POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire)
- > BTS



STAGE EN ENTREPRISE

22 sem. / 3 ans

DÉBOUCHÉS

- > Commerçant(e) en alimentation
- > Télévendeur(se)
- > Vendeur(se)



BAC PRO MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

PROSPECTION CLIENTELE ET VALORISATION
DE L'OFFRE COMMERCIALE (VENTE)

OPTION B

2 ANS

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Après une seconde MRC

NOMBRE DE PLACES : 30

STAGE EN ENTREPRISE

22 sem. / 3 ans



POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire)
- > BTS

DÉBOUCHÉS

Attaché(e) Commercial(e)
Télévendeur(se)
VRP (Voyageur, Représentant et Placier)

Il est souvent attaché commercial salarié d'une entreprise avec le statut VRP.

Il peut évoluer dans des postes de responsable d'équipe de vente. Il peut devenir aussi représentant multi-carte ou agent commercial et ainsi travailler pour plusieurs entreprises et il est rémunéré à la commission.

Pour réaliser ses projets, il prospecte les clients potentiels par courrier, téléphone ou contact direct. Il alimente son fichier informatisé en y ajoutant des informations concernant les prospects et clients.

Lors de ses démarchages, il incite ses interlocuteurs à acheter en utilisant un argumentaire fondé sur la documentation dont il dispose.

Il peut être amené à effectuer une démonstration ou à négocier les conditions de la vente (prix, délais, quantités, conditions de paiement). Il prend ensuite la commande. Il fidélise sa clientèle en lui rendant visite ou en la contactant régulièrement.

CAP EMPLOYÉ DE COMMERCE MULTI-SPECIALITÉS

2 ANS



Le titulaire de ce CAP travaille soit dans les commerces de détail, soit dans les rayons spécialisés des grandes surfaces. Réception, stockage des marchandises en réserve, approvisionnement des rayons et vigilance quant à leur attractivité. Il accueille le client, identifie ses besoins et met en avant les qualités des produits et peut participer à l'encaissement.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Aux élèves issus de Troisième

NOMBRE DE PLACES 24

POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire) dans le domaine du commerce
- > Bac pro Commerce, Bac Pro Services (accueil assistance conseil)
- > ou Bac Pro Vente (prospection, négociation, suivi de clientèle).

STAGE EN ENTREPRISE

16 semaines / 2 ans



DÉBOUCHÉS

- > Caissier(ère)
- > Commerçant(e) en alimentation
- > Vendeur (euse)



BAC PRO MÉTIERS DE L'ACCUEIL

APRÈS LA 2^{NDE} MRC

OPTION B

2 ANS

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Après une seconde MRC

NOMBRE DE PLACES : 15

STAGE EN ENTREPRISE

22 sem. / 3 ans



POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire)
- > BTS

DÉBOUCHÉS

- > Hôte(esse) d'accueil
- > Hôte(esse) standardiste
- > Agent d'accompagnement

Le titulaire du diplôme travaille en relation avec la clientèle ou avec un public d'utilisateurs.

Activités : dans le service relation clientèle d'une grande entreprise ou une petite société prestataire de services ou dans l'administration.

Il occupe des fonctions d'accueil, d'assistance et de commercialisation de services spécifiques. Il répond aux demandes face à face ou par téléphone, traite les réclamations.

Il doit avoir des compétences commerciales (démarchage, mise à jour de fichier de prospects, facture et encaissement) et des compétences marketing, action publicitaire, économie et droit.

10 - Bijouterie Cheviron



LDLC.com
HIGH-TECH EXPERIENCE

VALENCE

2 route de Romans
(ZAC des Couleurs)
26000 Valence

09 67 07 44 23
boutiquevalence@ldlc.com



DS AUTOMOBILES



DS STORE VALENCE | 505 route de chabeuil
04 26 94 00 01 | ds-valence.fr



SUPER U
Beaumont-lès-Valence

du lundi au samedi de 8h30 à 19h30
Fermé le dimanche

D.538 ROUTE DE VALENCE
26760 BEAUMONT LES VALENCE
04 75 59 45 00



Les Dinas
26120 MONTMEYRAN
T. 04 75 59 39 84 - F. 04 75 59 39 27
affutage.brochier@orange.fr

Professionnels et Particuliers
Fabrication et Entretien de Votre Outillage Coupant
Mécanique - Bois - Imprimerie - Médical
Alimentaire - Espace vert
Affutage sous commande numérique



Vos listes de produits
dessin et beaux-arts sur
amblard.vos-listes.fr

DALBE Grenoble

5, rue de la Liberté
38000 Grenoble
04 76 44 50 31



ABS-PROTECTIONS



CHASSIS PVC, ALUMINIUM
VOLET ROULANT
STORE INTÉRIEUR & EXTÉRIEUR
STORE BANNES
BRISE SOLEIL ORIENTABLE

SERRURERIE VERROU
FERME PORTE GACHE ÉLECTRIQUE
PORTAIL PORTES DE GARAGE
GRILLE & RIDEAU MÉTALLIQUE
BARRIÈRE DE PISCINE



Frédéric PAGNIER - contact@abs-protections.com
39 avenue SADI CARNOT - 26000 VALENCE - Tél. 04 75 55 58 32 - Port. : 06 29 17 64 45

02

LES MÉTIERS
DE LA BIJOUTERIE

CAP ART TECHNIQUES DE LA BIJOUTERIE JOAILLERIE

1 an si titulaire
d'un baccalauréat

2 ANS

OPTION

BIJOUTERIE-JOAILLERIE



Les activités de bijouterie et de joaillerie se recouvrent, le métal et la pierre étant souvent associés dans le montage d'un bijou. Alors que le bijoutier magnifie les métaux précieux (or, argent, platine...),

le joaillier crée et prépare les montures en métal pour mettre en valeur des pierres précieuses ou des perles.

Le bijoutier-joaillier est également amené à réparer ou transformer les bijoux.

Avant de créer un bijou, le bijoutier-joaillier, en concertation avec le client, peut concevoir et dessiner le bijou puis en donner une estimation financière.

Il passe ensuite à la fabrication : fonte des métaux, laminage et transformation du métal en plaque et/ou en fil, découpage, mise en forme par emboutissage, forgeage et par pliage, assemblage des

éléments par brasure...

Il peut également être amené à réaliser une maquette en cire à l'échelle réelle qui est ensuite coulée en métal selon le procédé de la fonte à cire perdue.

Après avoir déterminé l'emplacement des pierres, il procède au perçage et au fraisage. Il termine son bijou par un travail de finition et de polissage. Les outils utilisés par le bijoutier-joaillier sont des pinces, mandrins, triboulets, bocfil, marteaux, limes, cabrons...

En tant qu'artisan, le bijoutier-joaillier doit savoir imaginer ses propres créations. Il doit rester à l'écoute des tendances du marché. Il doit également posséder des aptitudes commerciales afin de fidéliser et développer une clientèle.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION :
Priorité aux élèves issus de 3^e

POUR LES ÉLÈVES TITULAIRES DU BAC
possibilité d'une formation en 1 an

NOMBRE DE PLACES :
> 15 pour les élèves de 3^e
> 15 pour les élèves titulaire d'un BAC



POURSUITE D'ÉTUDES :
> BMA « Art du Bijou »
option Bijouterie - Joaillerie

STAGE EN ENTREPRISE :
12 semaines / 2 ans



BMA ART DU BIJOUX

2 ANS

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION :

Titulaire d'un CAP « Art et techniques de la bijouterie-joaillerie » option bijouterie-joaillerie

NOMBRE DE PLACES : 30



STAGE EN ENTREPRISE :

12 semaines / 2 ans

POURSUITE D'ÉTUDES :

> DnMade Mention : Objet (spécialités Ornaments et Bijoux)

Le titulaire du BMA Fabrique les différentes pièces d'un bijou, les assemble grâce à sa connaissance des matériaux et des techniques. Il est capable de définir le processus de fabrication. Il fixe les délais, détermine les moyens à mettre en œuvre (matériels, fournitures...) et suit le déroulement des travaux.

Il sait établir un bon de commande, évaluer les coûts et contrôler la qualité de la production.

Les enseignements portent sur la représentation graphique, les arts appliqués, les processus et les procédés (la réalisation, la connaissance des matériaux, la gestion et la connaissance de l'entreprise, la physique et la chimie).

La formation pratique approfondit et développe les compétences acquises en CAP (techniques de précision, opérations complexes, contrôle qualité).

CAP ART ET TECHNIQUES DE LA BIJOUTERIE

en contrat
d'apprentissage

1 AN

OPTION

SERTISSAGE



Une fois polie, la pièce est prête à recevoir les pierres. C'est le sertissage. En lien direct avec le bijoutier-joaillier, le sertisseur enchâsse et sertit les pierres précieuses ou fines pour les présenter sous leur meilleur jour et révéler leur beauté. Le bijoutier-joaillier peut également posséder des compétences de sertissage.

Pour être sertie, chaque pièce est enchâssée dans un étau de bois appelée la « poignée » et protégée par une couche de cire chauffée (appelée ciment de sertisseur) afin d'en épouser la forme et de la maintenir correctement. Le sertisseur réalise ensuite le type de sertissage le plus adapté à la pièce : serti à griffes, serti clos, serti à grains ou encore serti rail.

Le serti griffes, par exemple, est une portion de fil qui est rabattue sur la pierre qui elle-même repose sur un anneau appelé ceinture ; l'ensemble griffes et ceinture forment le chaton. Ce chaton est un écrin qui met en valeur la pierre. La technique du serti rail quant à elle consiste à monter les pierres entre deux rails préalablement réalisés.

Ce serti est souvent réalisé pour les alliances. Le sertissage est réalisé à l'aide d'un marteleur (sorte de petit marteau-piqueur électrique), d'échoppes et de burins.

Métier d'expérience, le sertissage, outre l'habileté manuelle, nécessite une connaissance des métaux employés et des pierres précieuses et fines.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION :

> Priorité aux élèves titulaires d'un CAP « Art et Techniques de la Bijouterie - Joaillerie ».

NOMBRE DE PLACES : 4



POURSUITE D'ÉTUDES :

> BMA « Art du Bijou »
option Sertissage

STAGE EN ENTREPRISE :

> Alternance UFA / Entreprise



CAP ART ET TECHNIQUES DE LA BIJOUTERIE

POLISSAGE

OPTION

1 AN

en contrat
d'apprentissage

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION :

Priorité aux élèves titulaires d'un CAP « Art et Techniques de la Bijouterie - Joaillerie ».

NOMBRE DE PLACES : 4



STAGE EN ENTREPRISE :

Alternance UFA / Entreprise

POURSUITE D'ÉTUDES :

> BMA « Art du Bijou » option Polissage

L'option polissage permet d'acquérir les techniques nécessaires à la réalisation d'une finition et d'un polissage de pièces ne présentant pas de difficultés techniques particulières. Le polisseur apporte la touche finale au bijou et donne tout son éclat et sa beauté au métal. Lorsqu'une pièce arrive entre les mains du polisseur, elle est brute.

Le polisseur doit faire disparaître les traces et obtenir un état de surface de haute qualité, un poli parfait.

Le polissage est réalisé à l'aide de machines pour les parties les plus accessibles puis à la main, avec du papier émeri (papier plus ou moins abrasif), des brosses, des fils et des pâtes à lustrer jusqu'à ce que la surface du bijou soit étincelante.

Certains traitements de surface peuvent être apportés aux métaux précieux comme le rhodiage qui consiste à déposer par électrolyse une fine couche de rhodium ce qui aura pour effet d'obtenir un éclat très blanc. Le polisseur peut également donner un effet sablé ou encore satiné.

DN MADE OBJET SPÉCIALITÉ: ORNEMENT ET BIJOU

3 ANS



Le titulaire de ce DnMade est un spécialiste qui assure, seul ou en équipe, toutes les étapes de la réalisation d'un bijou. Il procède à l'étude de marché, conçoit le bijou et le réalise (représentation graphique, prototypage, usinage, assemblage), avant de collaborer à sa commercialisation (promotion, conseil, fabrication industrielle). Il peut également participer à la restauration et à la conservation d'une pièce grâce à ses compétences dans le domaine de l'histoire de l'art et des techniques. Dans ce cas, il est en relation avec des musées, des conservatoires ou des cabinets d'experts. Il travaille dans un atelier artisanal ou une PME.

La dimension contemporaine et l'approche de création ouvre sur la recherche intégrant des matériaux plus

inhabituels dans le monde du bijou (cuir, céramique, verre, etc.) La formation ouverte à l'international (partenariat avec des universités chinoise, thaïlandaise, américaine, ...) porte sur des enseignements généraux tels que les sciences physiques et chimiques (optique, mécanique du matériau, métallurgie, chimie organique...), la faisabilité économique, le contexte marketing et la gestion de projet, des enseignements artistiques (expression plastique, arts appliqués, arts et techniques) et des enseignements professionnels en atelier de création et de réalisation.

Cet enseignement est proposé en Anglais dans certaines matières et la pratique du Gouaché est notre spécificité principale.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION :

- > Titulaire d'un Baccalauréat et d'un CAP «Art et Techniques de la Bijouterie-Joaillerie»
- > Titulaire d'un BMA «Art du Bijou»
Titulaire d'un Baccalauréat et d'une mise à niveau Arts Appliqués
(une formation en Bijouterie est souhaitée)
- > Titulaire d'un Baccalauréat «Sciences et Technologies du Design et des Arts Appliqués»
(une formation en Bijouterie est souhaitée)

NOMBRE DE PLACES : 15

STAGE EN ENTREPRISE :
6 à 8 semaines / 2ans



POURSUITE D'ÉTUDES :

- > Diplôme Supérieur d'Arts Appliqués (DSAA)
- > Master

03

LES MÉTIERS
DU BOIS

CAP MENUISIER FABRICANT MOBILIER ET AGENCEMENT

2 ANS



Le titulaire de ce diplôme peut travailler au sein d'une entreprise de menuiserie, d'agencement ou de production de mobilier.

Fabrication à l'unité ou en série : des fenêtres, des volets, des portes, des placards, et autres meubles en bois ou en matériaux dérivés, pouvant inclure des composants en verre ou en matériaux de synthèse.

Suivi de la fabrication, contrôle qualité des produits et maintenance des machines et outils.

Sur le chantier, le travail se limite à la pose du mobilier. Il doit pouvoir cependant organiser et sécuriser son intervention, puis trier et faire évacuer les déchets.

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

Aux élèves issus de Troisième

NOMBRE DE PLACES 12

POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire) parqueteur ou plaquiste
- > CAP Arts du bois, ébéniste etc
- > BP Menuisier etc...
- > Bac Pro Technicien de fabrication Bois et Matériaux Associés
- > Bac Pro Technicien Constructeur Bois
- > Bac Pro Technicien menuisier agencieur
- > BT Agencement



DÉBOUCHÉS

- > Agenceur(euse) de cuisines et salle de bains
- > Machiniste constructeur ou plateau
- > Menuisier(ière)



BAC PRO TECHNICIEN DE FABRICATION BOIS ET MATÉRIAUX ASSOCIÉS

3 ANS

— LA FORMATION —



ACCÈS À LA FORMATION

- > Aux élèves issus de Troisième
- > Aux élèves titulaire d'un CAP Menuisier Fabricant de menuiserie et agencement

NOMBRE DE PLACES : 15

STAGE EN ENTREPRISE

22 semaines / 3 ans

POURSUITE D'ÉTUDES

- > M.C. (mention complémentaire)
- > BTS



DÉBOUCHÉS

- > Technicien de fabrication en industrie
- > Conducteur de machines-outils à commandes numériques
- > Menuisier(ière) dans une PME

Le titulaire du baccalauréat professionnel spécialité Technicien de fabrication bois et matériaux associés est un technicien d'atelier dans les entreprises de menuiserie et d'ameublement pour la production de petites, moyennes ou grandes séries d'ouvrages en bois et matériaux associés.

Au sein de l'entreprise, son activité consiste à :

- préparer la fabrication d'ouvrages de menuiserie et d'ameublement
- fabriquer et conditionner les ouvrages
- suivre et contrôler la fabrication
- participer à la maintenance des équipements

04

LA VIE
AU LYCÉE
AMBLARD



01

INTERNAT ET DEMI-PENSION

Deux régimes sont possibles :

INTERNE

Le lycée ne dispose pas d'un internat intégré, mais :

- Environ 40 places sont disponibles au lycée Camille VERNET pour les filles (les transports se font à pied).
- Environ 30 places sont disponibles au lycée Agricole du VALENTIN pour les garçons (les transports se font par bus). Les internes doivent avoir un correspondant sur le secteur valentinois.

DEMI-PENSIONNAIRE

Forfait trimestriel pour 2 à 5 repas hebdomadaires et tickets.

02

LES BOURSES

Une campagne pour les élèves non boursiers aura lieu en début d'année civile (mars-avril).

Se renseigner auprès du secrétariat élèves.



03

LE CDI

C'est le Centre de Documentation et d'Information du Lycée Amblard.

Sorte de mini médiathèque au sein de l'établissement, ce lieu calme et convivial vous accueille pour travailler, pour rechercher de l'information générale ou technique de manière autonome, seul, en groupe ou en classe avec un professeur dans le cadre d'un cours.

Le CDI est également un lieu de lecture détente où vous pouvez découvrir des bandes dessinées, des mangas, des comics, des romans, des contes, des films, des magazines spécialisés, etc. Les documents peuvent être consultés sur place ou empruntés, comme dans une bibliothèque.

Le CDI possède aussi un espace dédié à l'orientation (Kiosque Onisep).

Le professeur documentaliste vous accueillera avec plaisir au C.D.I afin de vous aider et de vous apporter son expertise.

LES LIEUX ET LES ÉQUIPEMENTS

DU CDI

Cet espace se compose de trois salles.

La première est une salle d'accueil où vous trouverez plusieurs types de documents : Des périodiques, des B.D., mangas, des usuels (encyclopédie, dictionnaires de langues,..), des ouvrages documentaires sur l'art (courants artistiques, peintures, photo, cinéma, dessin mais aussi des livres spécifiques à la bijouterie-joaillerie).

Il y a également un poste informatique dédié à l'orientation ainsi que le kiosque ONISEP, ainsi qu'un copieur couleur.

Dans la seconde salle, plus d'une dizaine de postes informatiques sont à votre disposition pour effectuer des recherches sur le web, pour réaliser tous les travaux nécessaires à votre réussite scolaire (exposés, C.V., lettre de motivation,...).

Enfin, dans la dernière salle, vous trouverez des ouvrages documentaires (Histoire-Géo, sciences, philosophie, économie, etc.) ainsi que des ouvrages de fiction (romans, contes, recueils de poésies, pièces de théâtres, etc.) et des manuels scolaires.

LA SECTION EUROPÉENNE



QU'EST CE QU'UNE SECTION EUROPÉENNE ?

Il s'agit d'une option reconnue par l'Education nationale, visant à renforcer les compétences des élèves en langue étrangère, notamment dans le domaine de la communication professionnelle. Dans notre établissement, elle est proposée en Anglais.

QUELS ÉLÈVES PEUVENT BÉNÉFICIER DE LA SECTION EUROPÉENNE ?

Cette opportunité concerne tous les élèves inscrits en Seconde BAC PRO et ceux de Seconde CAP Bijouterie. En effet, pour plus d'ouverture et d'enrichissement mutuel, nous avons choisi de rassembler des élèves des 3 filières du lycée (tertiaire, bois et bijouterie).

COMMENT LES COURS SONT-ILS ORGANISÉS ?

2 heures de cours « pas comme les autres » sont ajoutés à l'emploi du temps des élèves chaque semaine. Les séances sont animées par un professeur d'Anglais et ponctuellement par des professeurs de matières professionnelles. Les élèves réaliseront des tâches très concrètes par 2 ou en petits groupes, permettant de mener à bien des projets communs. L'accent sera mis sur la communication orale et les compétences liées à leur domaine professionnel.

QUELS AVANTAGES À S'INSCRIRE EN SECTION EURO ?

- Améliorer sa pratique de l'Anglais : classe à effectif réduit (12 élèves maximum), situations de communication nombreuses et réelles.
- Apprendre à travailler autrement : conduite de projet, travail en équipe, utilisation des NTIC...
- S'ouvrir sur le monde et élargir ses opportunités professionnelles : classe pluri-filières, stage à l'étranger ou en milieu anglophone

lors de la 2eme année, mention officielle sur le diplôme du BAC ou du BMA.



L'OUVERTURE À L'INTERNATIONAL

Dans le cursus du Diplôme National des Métiers d'Art et du Design, les étudiants du Lycée se voient proposer une mobilité à l'international.

En effet, déjà partenaire de la Chine, de la Thaïlande, du Maroc, du Mexique et des États-Unis, le lycée mise sur l'optimisation des compétences de chacun, tant sur le plan de la technique, du design que sur le plan linguistique et l'interculturel.

En janvier 2017, deux enseignants ont été invités en Thaïlande, à l'université des arts de Bangkok, afin de participer à une « work week » : le Lycée AMBLARD a choisi de proposer une démonstration interactive de gouaché.

En 2019, 4 étudiants américains intègrent le DN MADE pour 6 mois. Le Lycée est partenaire du musée et la médiathèque de la ville de Valence. Ainsi, les étudiants peuvent exposer leurs oeuvres.

En 2017, les plus belles créations ont été exposées à la cité du design de Saint-Etienne et de Paris. Notre politique, c'est celle de la valorisation de chaque talent, de l'individualisation des parcours.

En effet, grâce à l'ouverture à l'international, les stages proposés dans les grandes maisons Françaises et suisses, nos élèves se créent un réseau qui leur assure de trouver un emploi une fois le diplôme obtenu.



INFORMATIONS UTILES

Photo maison des lycéens

01

LA MAISON DES LYCÉENS

La maison des lycéens, gérée par des élèves et des personnels de l'établissement, propose et organise des activités diverses à tous les élèves durant les temps extrascolaires de présence au lycée.

C'est aussi un espace de loisirs où il est possible de pratiquer du tennis de table, du baby-foot, des jeux de société. Pour permettre aux élèves de sortir du cadre de la classe, la maison des lycéens participe à l'organisation et au financement de nombreux voyages culturels.

Photo L'UNSS

02

L'UNSS

Il existe au sein du lycée l'UNSS, le sport du mercredi après-midi pour les élèves volontaires encadrés par les professeurs d'EPS.

Filles et garçons peuvent pratiquer une (ou plusieurs) activité (en compétition ou en loisir) comme le football, le futsal, le rugby, le badminton, etc...

FORMATION CONTINUE POUR ADULTES GRETA VIVA 5

NOS FORMATIONS DIPLÔMANTES

- CAP Art et Techniques de la Joaillerie | Option : Bijouterie
1 AN → 15 places disponibles
- CAP Art et techniques de la Joaillerie | Option : Sertissage
1 AN → 9 places disponibles
- CAP Art et techniques de la Joaillerie | Option : Polissage
1 AN → 4 places disponibles

NOS FORMATIONS MODULAIRES

- Les techniques élémentaires de la bijouterie
- Fonte à la cire perdue
- Dessin de bijoux et réalisation de maquette
- Perfectionnement sertissage
- Polissage initiation et perfectionnement

CONTACT

Greta viva

5 - 37-39 Rue B. de Laffemas - 26000 VALENCE

Véronique LEYDIER

04 75 82 37 90

veronique.leydier@greta-viva5.org

www.greta-viva5.org

Les différentes prises en charge de ces formations sont étudiées en fonction du statut de la personne (salariés, demandeurs d'emploi, jeunes sortis du système scolaire...)

Possibilité en Contrat de Professionnalisation pour les options sertissage et polissage

Le contrat de professionnalisation s'adresse aux jeunes âgés de 16 à 25 ans révolus, aux demandeurs d'emploi âgés de 26 ans et plus et aux bénéficiaires de certaines allocations ou contrats.

Son objectif est de leur permettre d'acquérir une qualification professionnelle ou de compléter leur formation initiale par une qualification complémentaire en vue d'accéder à un poste déterminé dans l'entreprise. Les bénéficiaires âgés de 16 à 25 ans révolus sont rémunérés en pourcentage du Smic selon leur âge et leur niveau de formation, les salariés âgés de 26 ans et plus perçoivent une rémunération qui ne peut être ni inférieure au SMIC ni à 85 % du salaire minimum conventionnel.

Ce contrat ouvre droit pour l'employeur, pour certaines embauches et dans certaines limites, à une exonération de cotisations patronales de sécurité sociale.



MAT'AL
 LES CUISINES PROFESSIONNELLES
 CONSEIL, VENTE ET S.A.V.

**CUISSON
 PREPARATION
 FROID**

**USTENSILES
 ART DE LA TABLE
 MOBILIER
 VÊTEMENTS PROFESSIONNELS**

- MAT'AL -
 2/4 rue Ampère
 07200 AUBENAS
 Tél.: 04.75.35.24.98
matal@matal-cuisinepro.fr

 Matal Ecotel Aubenas



**Électricité générale - Chauffage
 Climatisation - Domotique**

Tél. 04 75 60 43 12

Accueil ouvert les après-midi de 14h à 18h

5 lotissement Les Vergers - 07800 CHARMES / RHÔNE
www.electricite-tabardel.fr



 **iltec** GROUPE DORISE

www.iltec-france.com 04 75 48 91 49

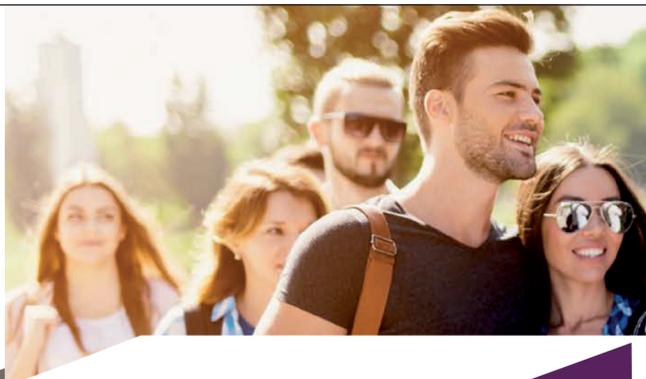
ZI SUD – Allée du Royans – 26300 Bourg de Péage

LE SPÉCIALISTE DE L'OUTIL COUPANT,
 D'ACCESSOIRES MACHINES-OUTILS
 ET MÉTROLOGIE

Une équipe de techniciens à votre disposition pour vous conseiller.
 Vente aux professionnels et aux particuliers.

KEOLIS

SPÉCIALISTE DES DÉPLACEMENTS PRIVÉS
ET PUBLICS EN AUTOCARS, NOUS ORGANISONS
VOS DÉPLACEMENTS PRÈS DE CHEZ VOUS,
SUR VOTRE RÉGION, EN FRANCE ET MÊME
À L'ÉTRANGER.



DEMANDEZ VOTRE DEVIS

Mathilde est présente
pour vous répondre par **téléphone**,
email ou via notre **site internet**.

LE SAVIEZ-VOUS ?

Obtenez en 3 clics votre devis
pour vos déplacements sur
www.keolis-drome-ardeche.fr



QUELS TYPES DE DÉPLACEMENTS ?

- ✓ Séminaires
- ✓ Manifestations culturelles ou sportives
- ✓ Meeting
- ✓ Sorties scolaires
- ✓ Sorties associatives
- ✓ Toutes sorties en groupe

NOS PRESTATIONS

Organisateur / Logisticien
de vos déplacements en groupe

Toutes distances
sans minimum de km



POURQUOI FAIRE CONFIANCE À KEOLIS ?



SÉRÉNITÉ

Relaxez-vous,
on vous conduit partout
en toute sécurité



CONVIVIALITÉ

Partagez, jouez, échangez
avec vos amis, vous ne verrez
pas le temps passer



ÉCONOMIE

Des petits prix adaptés
à tous toute l'année



ENVIRONNEMENT

Un autocar plutôt que 15
voitures, faites un geste
pour la planète



AGENCE
DROME ARDÈCHE

26 Rue Laurent de Lavoisier
26 800 PORTES-LES-VALENCE



MATHILDE
À VOTRE ÉCOUTE

04 75 44 92 87
mathilde.reboulet@keolis.com

www.keolis-drome-ardeche.fr